ACCADEMIA EUROPEA

CORSO DI FORMAZIONE ONLINE

DAZI E RELAZIONI UE-USA DOPO L'ACCORDO DI SCOZIA: RISCHI DOGANALI E STRATEGIE CONTRATTUALI

Martedì 16 settembre 2025

dalle ore 14,30 alle ore 17,30

PROGRAMMA DEL CORSO

Le relazioni commerciali tra Unione Europea e Stati Uniti sono tornate al centro dell'attenzione a seguito del ritorno di misure protezionistiche da parte dell'amministrazione Trump. L'imposizione di nuovi dazi e barriere non tariffarie ha generato incertezze operative e contrattuali per molte imprese europee attive nel commercio internazionale.

Il corso propone un'analisi giuridica e strategica dei **rischi legali nei rapporti UE–USA**, con particolare attenzione ai profili doganali e contrattuali. Saranno esaminati gli effetti concreti delle misure tariffarie statunitensi, le contromisure adottate dall'UE e le implicazioni per le imprese nei contratti cross-border.

Un focus specifico sarà dedicato all'**accordo transitorio firmato in Scozia nel luglio 2025**, con cui l'Unione Europea e gli Stati Uniti hanno evitato un'escalation tariffaria generalizzata. Sebbene

abbia ridotto parte dei dazi previsti, l'accordo ha introdotto **nuovi vincoli normativi e concessioni asimmetriche** che incidono in modo significativo sulla libertà contrattuale delle imprese europee.

Saranno approfonditi gli strumenti giuridici a disposizione delle imprese per prevenire e gestire situazioni di squilibrio contrattuale: **forza maggiore, hardship clause, scelta della legge applicabile e del foro competente**, tenendo conto delle differenze tra **Common Law e Civil Law**.

La formazione è tenuta da **docenti esperti in diritto internazionale e commercio estero**, con consolidata esperienza accademica e consulenziale. Durante il webinar, i partecipanti potranno porre domande e interagire con i relatori.

Modulo webinar
16 settembre 2025 dalle ore 14,30 alle ore 17,30
Docenti:
Avv. Prof. **Marco Tupponi**
Prof. Dott. **Giuseppe De Marinis**

I. Aspetti doganali *(a cura del Prof. Giuseppe De Marinis)*

- Tensioni geopolitiche e minaccia di dazi doganali
- Barriere tariffarie e non tariffarie
- L'importanza strategica del commercio UE–USA
- L'impatto dei dazi sull'economia europea
- Analisi della *Proclamation 10896* sull'importazione di acciaio negli Stati Uniti
- Aggiornamenti sulle misure doganali statunitensi
- **L'accordo di Scozia (luglio 2025): contenuti, vincoli e implicazioni pratiche per le imprese UE**
- Pianificazione doganale e strategie d'impresa in risposta ai dazi
- Diversificazione dei mercati: focus Asia-Pacifico

II. Aspetti contrattuali *(a cura dell'Avv. Prof. Marco Tupponi)*

- Sistemi giuridici a confronto: Common Law e Civil Law
- Il diritto del commercio internazionale come elemento unificante
- Contratto domestico vs contratto internazionale
- Il principio di **autonomia contrattuale** (Freedom of the Contract)
- Legge applicabile e foro competente nei contratti internazionali
- Clausole di forza maggiore e concetto di *frustration*
- L'evento straordinario e imprevedibile nella **CISG (1980)**
- La **clausola di hardship**: redazione e utilizzo operativo

DESTINATARI DELL'OFFERTA FORMATIVA

- Imprenditori, amministratori e dirigenti d'impresa
- Responsabili export/import e uffici legali aziendali
- Avvocati, commercialisti, consulenti del commercio estero
- Funzionari pubblici, camere di commercio, associazioni di categoria
- Operatori e stakeholder delle relazioni economiche internazionali

DOCENTI DEL CORSO

Avv. Prof. Marco Tupponi

Avvocato cassazionista, opera principalmente nel settore del diritto commerciale internazionale. Fondatore nel 1991 dello Studio Tupponi e, successivamente, dello Studio Associato Tupponi, De Marinis, Russo & Partners, è socio di «Commercioestero» per Programmi Internazionali di Sviluppo Commerciale. Attualmente è Professore a contratto di Diritto dell'Impresa Avanzato nell'Università di Bologna sede di Forlì - Facoltà di Economia. Già Professore a contratto di International Trade Law presso la Facoltà di Scienze Politiche dell'Università degli Studi di Macerata dal 2004 al 2016, attualmente, è Consigliere della Società Alma Laurea S.r.l. Collabora con numerosi enti imprenditoriali e camerali ed è docente in corsi organizzati - tra gli altri - da ICE, Il Sole 24 Ore, CUOA, MIB, ISTAO, IFOA. È Arbitro in materia civile e societaria. Svolge attività di consulenza sulle tematiche dell'internazionalizzazione, del contratto di rete e Tech Law. Autore di numerose pubblicazioni, ha coordinato il «Manuale di diritto commerciale

internazionale», giunto alla quarta edizione (Giappichelli, 2023). Tra le varie monografie, si segnalano: «I contratti della Distribuzione Commerciale» (Edizioni Maggioli, 2000), «Il Contratto di Joint Venture» (Edizioni Esselibri Simone, 2004), «Le Joint Ventures ed il Contratto di Rete» (Cedam, 2012). Ha scritto numerosi articoli giuridici su varie testate.

Prof. Dott. Giuseppe De Marinis

Dopo gli studi universitari si è specializzato in Diritto del Commercio Internazionale ed abilitato all'esercizio della professione di doganalista. Professore a contratto di International Commercial Law presso l'Università di Modena e Reggio Emilia. Studia il diritto doganale e dei trasporti internazionali dal 2001 ed ha maturato una particolare esperienza nella *compliance* – pianificazione doganale e dei trasporti. Svolge attività di consulenza sulle tematiche dell'Internazionalizzazione in particolare in diritto e tecnica doganale e diritto dei trasporti internazionali, custom audit. Partecipa come relatore a numerosi seminari e convegni nella materia doganale e dei trasporti organizzati da associazioni professionali ed imprenditoriali, dall' Agenzia ICE, Intesa San Paolo Formazione, Università Cattolica (CETIF), Cuoa e numerose altre Business School ed Università; collabora con riviste del settore ed è autore di pubblicazioni nella materia; Autore di numerosi articoli e pubblicazioni tra cui Il contratto di Joint Venture. Analisi della normativa italiana ed estera. Tecniche di redazione e modelli contrattuali, Editore Sistemi Editoriali, Anno edizione: 2004 nonché de il "Manuale di Diritto Commerciale Internazionale" (A.A.V.V.) Edizioni Giappichelli – IV Edizione – febbraio 2023. Senior Partner dello Studio Tupponi, De Marinis, Russo & Partners, Presidente e Amministratore unico di Commercioestero S.r.l., socio e Vicepresidente di Commercioestero Network

QUOTA DI PARTECIPAZIONE

Iscrizione al corso online

Euro 369,00 + IVA (se dovuta)

Il pagamento della quota deve avvenire all'atto di iscrizione per soggetti privati (associazioni, cooperative, fondazioni, enti privati, libero professionista) mediante notifico bancario utilizzando le seguenti coordinale:

- Conto corrente bancario IBAN: IT 74 R 08995 24207 000000092212 , intestato a Accademia Europea Formazione S.R.L. c/o Riviera Banca Credito Cooperativo ICCREA filiale di Macerone di Cesena (FC).

Il pagamento della quota di iscrizione per gli enti pubblici avverrà di norma a 30 giorni data fattura (modalità applicabile per Enti Pubblici e Aziende a partecipazione pubblica) che sarà emessa a seguito svolgimento del corso.
Per iscrizioni multiple contattare l'ufficio amministrativo ai fini dell'applicazione di sconti all'indirizzo e-mail amministrazione@accademiaeuropea.net e/o tel. 333-2430327.
Se la fattura è intestata ad Ente Pubblico, la quota è esente IVA, ai sensi dell'art. 10, D.P.R. n. 633/72 (e successive modificazioni). Le fatture emesse in esenzione IVA verrà addebitato il costo del bollo virtuale pari a € 2,00.
Con l'iscrizione al corso occorre opzionare l'adesione e l'impegno a inviare gli ordini di acquisto del corso/seminario/convegno.
Il pagamento della quota dovrà essere effettuato entro 30 giorni dalla data della fattura nel conto dedicato.
Le adesioni si intenderanno perfezionate con la completa compilazione della domanda di iscrizione al webinar (uno o più moduli), cui seguirà la trasmissione del link di collegamento all'evento ed l'emissione della fattura elettronica. È necessario procedere alla compilazione della domanda di iscrizione per ogni partecipante (in caso di più iscritti appartenenti ad uno stesso ente o azienda occorre indicare una mail diversa per ogni partecipante).
Il contratto si intenderà concluso, e quindi efficace e vincolante tra le parti nel momento in cui il cliente avrà inoltrato telematicamente il modulo di iscrizione seguendo l'apposita procedura online.
Il corso sarà corredato da idoneo materiale illustrativo e didattico in formato digitale.
Sarà attivo un servizio di segreteria organizzativa dalle ore 9,00 alle 13,00 al numero 333 2430327.

MODALITA' DI PARTECIPAZIONE

PER ISCRIVERSI

CLICCA QUI

Procedendo all'iscrizione, verrà perfezionata l'adesione al webinar con impegno a procedere al pagamento per l'erogazione della formazione richiesta.

Prima dell'inizio del corso sarà inviata alla mail indicata il link di collegamento al webinar.